

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

по работе с маркетплейс

Наша команда предлагает помощь в отладке всех процессов взаимодействия с маркетплейс: Wildberries, Озон и Яндекс Маркет



Технологический
партнёр



Документ подготовлен
в 2023 г. агентствами:



8 (812) 409 52 74
8 (981) 860 20 08

info@mp-up.ru
wb-buddy.ru@yandex.ru

ИП Найдёнышев Александр Николаевич
ИНН 471205925653

ПРАЙС-ЛИСТ

Стоимость работ рассчитывается исходя из кол-ва карточек товаров, с которыми нужно работать, мы предлагаем следующие пакеты:

	Пакет №1	Пакет №2	Пакет №3
Кол-во карточек (шт)	1	до 10	10 и более
Стоимость ведения в месяц (руб)	10 000	15 000	индивидуально

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ

Дизайн изображения - 200 руб за 1 шт

Отрисовка главного изображения входит в пакет, остальные оплачиваются отдельно.

Интеграция - индивидуально

Интеграция магазина со складскими программами (1с или Мой склад)

ПЕРЕЧЕНЬ РАБОТ

Аналитика

- анализ выдачи и конкурентов
- подготовка стратегии продвижения
- контроль остатков
- контроль затрат
- контроль данных по продажам

Оптимизация карточек

- расчет цен
- оптимизация описаний и наименований целевыми запросами
- проработка графики главного изображения
- проработка структуры карточек
- проработка параметров товаров

Продвижение (стимуляция)

- настройка и ведение внутренней рекламы
- контроль и корректировка цен с учётом динамики продаж
- расчёт и рекомендации по акциям

Ведение

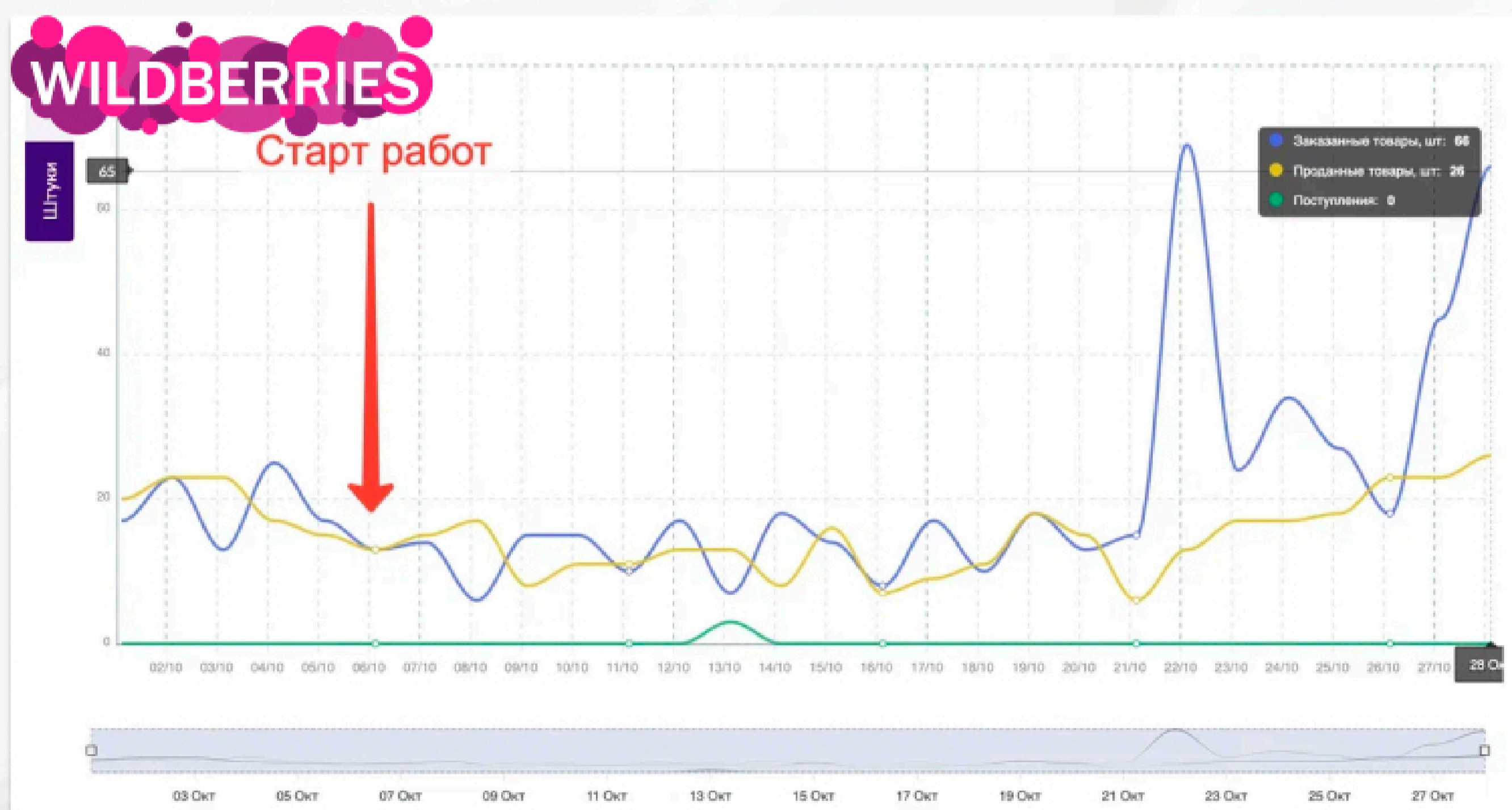
- контроль отзывов
- создание поставок
- взаимодействие с тех. поддержкой

ПРИМЕРЫ РАБОТ

На 2023 год наша команда помогла и помогает в работе более чем 100 проектах. Естественно, мы не можем показывать персонафицированные данные, но можем показать результаты:

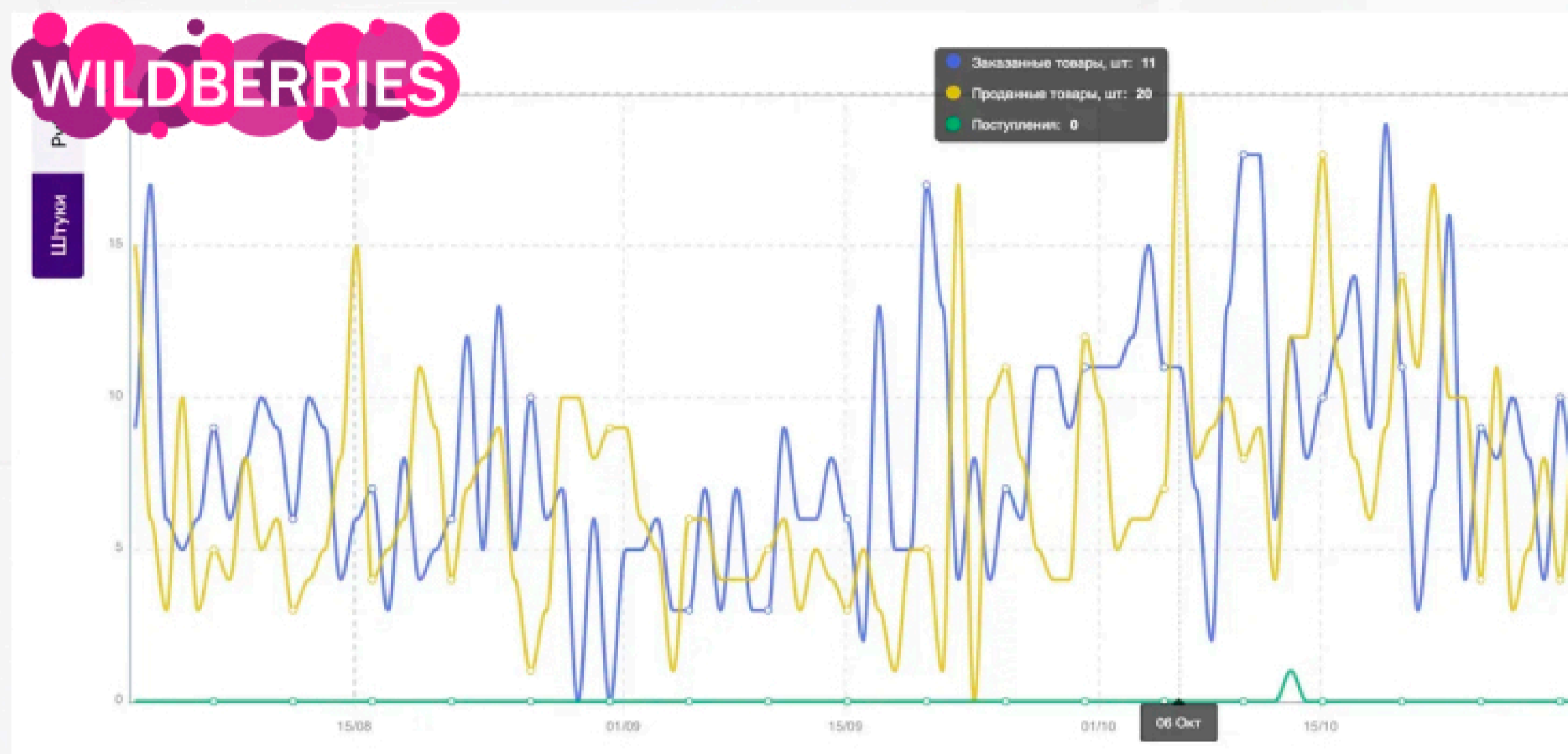
Магазин одежды для дома

Получили стабильную динамику продаж к концу первого месяца работы без самовыкупов и рекламы



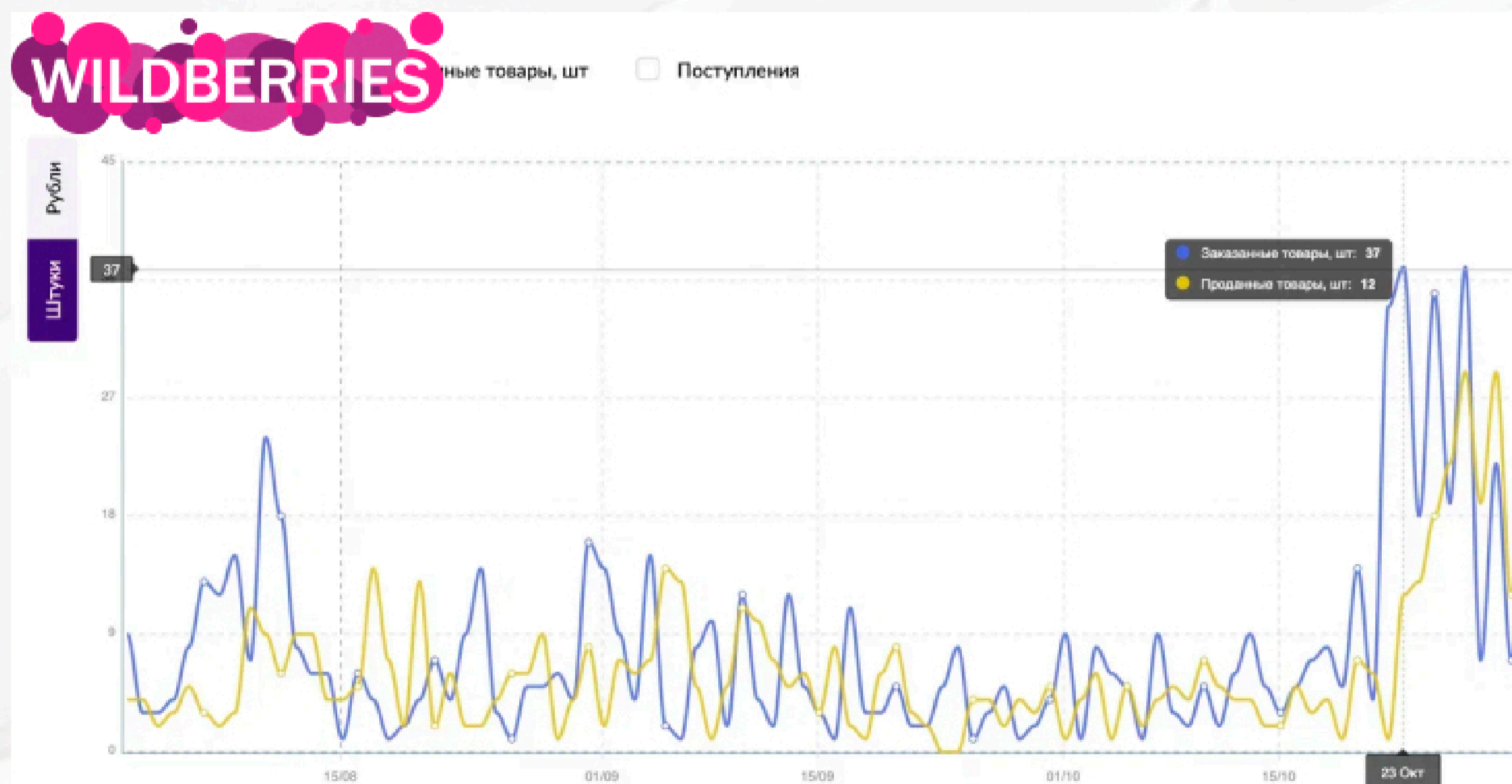
Магазин инструментов (алмазные диски)

За 2 месяца увеличили кол-во заказов в 2 раза (БЕЗ самовыкупов и снижения доли прибыли в выручке)



Магазин нижнего белья (производитель)

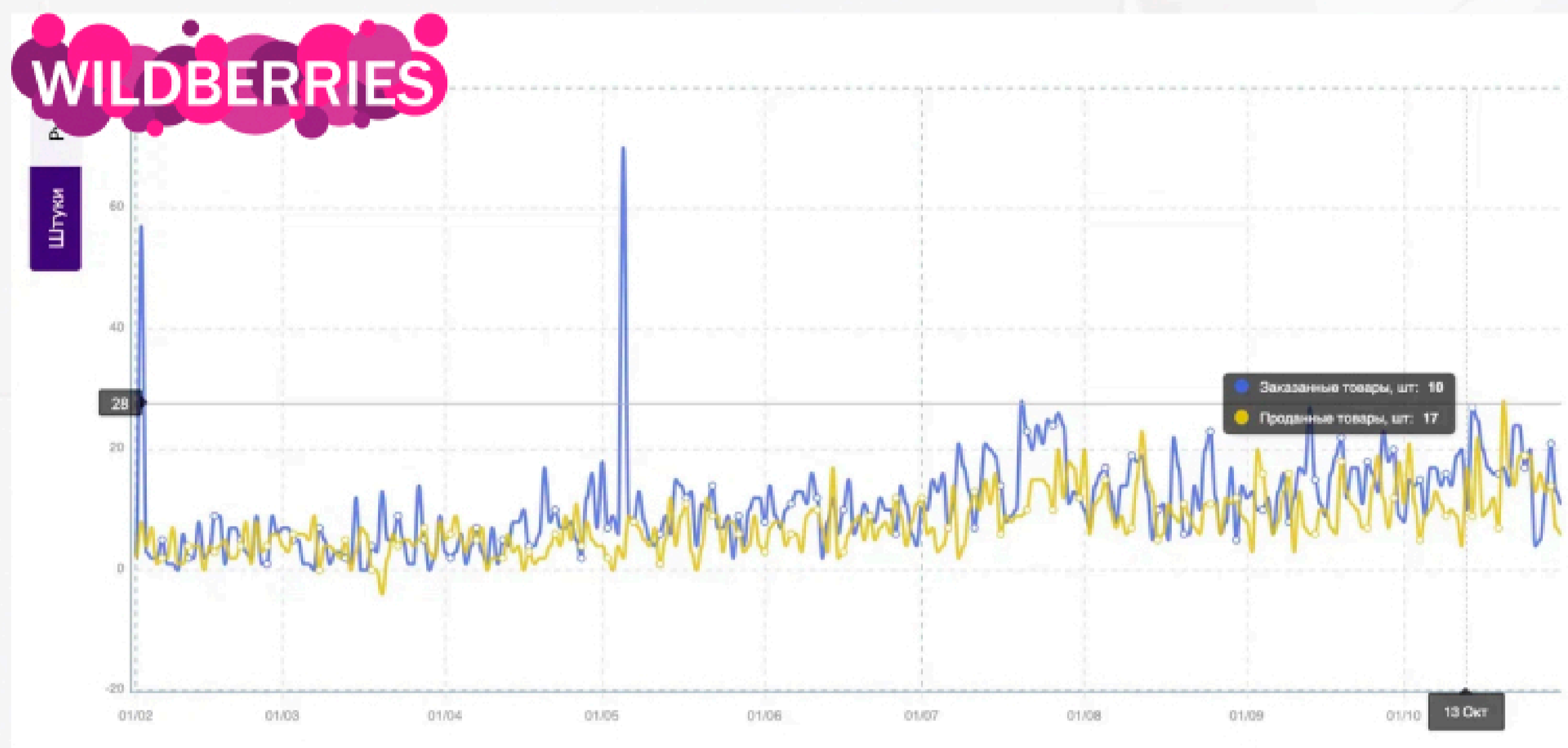
Работаем более 3 месяцев, сделали оптимизацию, проработка карточек, стимуляция самовыкупами (не более 50 шт)



Формируем план на производство исходя из динамики продаж на 2 недели вперёд - удалось сократить на 50% затраты на хранение

Магазин ювелирных изделий (производитель)

Работаем более 6 месяцев, пришёл к нам уже с хорошей динамикой, сделали оптимизацию, переработали подачу карточек (БЕЗ рекламы и самовыкупов)



Магазин сладостей из шоколада

За 2 месяца вышли на плановые показатели по объёму заказов. Доля прибыли в выручке увеличена с 15% до 34% к концу первого месяца работы.



Магазин строительных товаров

Получили устойчивую положительную динамику по продажам через месяц работы. В процессе удалось увеличить объём продаж и долю прибыли в выручке



Магазин садовой мебели

Крупногабаритный сезонный товар. Продали 90% запланированного объёма без снижения цены.



СПАСИБО

8 (812) 409 52 74
8 (981) 860 20 08

info@mp-up.ru
wb-buddy.ru@yandex.ru